

第三，西部利得打造新兴产业专家，成立元宇宙小组。组长是本次数字产业的拟任基金经理何奇是公司公募权益投资部总经理、权益研究部总经理，曾获明星基金奖。其他7位成员，研究覆盖科技产业细分领域。产品端已布局人工智能、半导体、鸿蒙主题（待发）、虚拟现实（待发）等基金，涵盖了科技产业链的最新方向和元宇宙的重要领域。

欢迎大家关注新发动态，实时把握投资良机。

公司的营销口号是“成为靠谱的基金销售人员”，销售人员做事三原则是“专业服务、务实勤勉、重诺守信”。请谈一谈你对公司营销口号和营销文化的认识和理解。

销售团队就如同一支队伍，非常需要有统一的思想 and 坚定的执行力，而团队口号正是指导销售员工作事的原则，在思想层面达成认可和统一，才能凝聚力量。在“成为靠谱的基金销售人员”的营销口号上，能清晰明确对保持诚信，重视承诺这个根本问题上，整个销售团队的工作导向，也是公司业务发展行稳致远的重要所在。

《销售精英对话》记录是为了增进员工相互之间的了解而新设立的一个栏目，旨在通过每期介绍一位销售精英，展示西部利得销售人员风采，提炼工作心得，凝聚销售力量，更好地践行基金行业文化和公司文化。



文 | 电子商务部 何晔  
整理 | 营销服务部 王炼