

请用一句话介绍自己？

知足且上进，温柔且坚定

您有哪些爱好和特长？为什么喜欢对这些充满热情？

我喜欢听音乐舒缓工作的紧张，喜欢适度运动让自己有良好的睡眠，喜欢和三五好友聊天关心近况……但不管是什么爱好，最重要是始终保持对生活的热爱，对新鲜事物的好奇心，珍惜身边的人和事，在过程中不断认识自己，强大自己和保持饱满乐观的心态。

推荐一本书？介绍下这本书的亮点内容？

推荐一本《思辩与立场》，也是一本畅销书，看它的名字就是既要有思辩的能力，也要有自己的立场。我从书里得到了三个宝贵的概念，它们分别是认知开放、认知公平以及认知坚毅。独立思考之前先知道自己和对方的立场和推断的过程，花时间和精力去了解你的对手，最重要的好处是你独立思考后，你的深度和广度都会增加，你的思考是建立在调研和知识的基础上，经过深思熟虑并且有推理过程去作出判断。这本书里提到的方法其实也同样适用于我们的生活和工作中，当遇到和你不一致的声音，或需要作出重大决定时，更多地站在对方的角度，清晰对方背后的原因，不论最后的结果是什么，你的决定都是具有独立的思考，尊重自己和对方的意愿下作出的决定。

你认为客户喜欢欣赏的销售人员应该具备什么品质？

首先是能帮客户解决问题，一旦发生问题，销售人员总能高效专业积极的解决，客户自然就认同。其次是诚信度高，重诺守信，客观得为客户提供真实有价值的信息和解决方案。最后客户乐于交往的是乐观向上，自信而不消极，有着阳光的个性和充满正能量的人。那么，往往交易的促成也会如期而至。

合规、诚信、专业、稳健，是基金行业发展的根基，也是行业的核心竞争力。请挑选其中1点，结合工作谈一谈你的理解？

浅谈“合规”--法规体系的完备性是公募基金行业一直引以为傲，也是最重要的优势之一。行业始终敬畏法治，坚持规范、透明的运作管理，已成长为服务大众理财、百姓养老的专业化力量，也成为资管行业规范发展的标杆。

投资者之所以信赖公募基金，主要有三个因素：一是公募基金合规文化的起点高，二是长期持续严格的监管，三是基金内部重视合规文化，公募基金市场在走向成熟阶段中变得更加透明、自律。所以合规文化建设是基金行业的核心竞争力，也是发展的推动力，任何时候都不能逾越红线，要使合规文化注入到每一位基金从业者的“血液”中。

你认为什么样的投资者会坚持长期投资？对于追涨杀跌的投资行为需要我们做哪些工作？

为什么要定投而不是一次性投入，因为从现金管理的角度，定投就类似于强制储蓄，类似于在固定的时间存入固定金额，适合刚接触理财的人，很适合上班族，对月光族来说也是避免乱花钱的手段。